

INFO-NÉGO



Alliance de la Fonction publique du Canada

Unité de négociation de l'Agence du revenu du Canada

Le 13 juillet 2007

L'AFPC veut accélérer les négociations avec l'ARC

Le 1^{er} juillet est habituellement jour de fête au Canada. Mais, pour l'AFPC, c'était l'occasion de signifier l'avis de négocier à l'Agence de revenu du Canada. Et le syndicat a agi aussitôt que le lui permettait la nouvelle *Loi sur les relations de travail dans la fonction publique*.

Le 3 juillet, le syndicat et l'employeur ont échangé leurs propositions par voie électronique. Vous les trouverez aux adresses suivantes : www.psac-apfc.com et www.ute-sei.org.

Vos revendications visent à bonifier les salaires et à améliorer les conditions de travail de tous les membres, y compris les personnes qui travaillent à temps partiel et celles qui sont embauchées pour une période déterminée. Certaines des propositions de l'ARC, en revanche, auraient pour effet de réduire ou d'éliminer des avantages durement acquis, en particulier pour les deux groupes susmentionnés.

L'équipe de négociation REFUSERA toute proposition de l'employeur qui signifierait un retour en arrière.

Première réunion avec l'ARC

L'équipe de négociation s'est réunie en matinée le 10 juillet et a rencontré l'employeur pour la première fois cet après-midi-là. Les deux journées suivantes, les parties ont examiné les propositions syndicales et patronales, fourni des explications complémentaires et répondu aux questions.

Suite des négociations : les équipes s'entendent sur les dates

L'AFPC et l'ARC ont convenu de se réunir à nouveau du 24 au 28 septembre et du 22 au 26 octobre. CELA DIT, il est inacceptable, tant pour l'équipe de négociation syndicale que pour le syndicat et ses membres, que l'employeur refuse de négocier davantage avant l'échéance du 31 octobre 2007, date d'expiration de la convention

collective. Nous espérons convaincre l'employeur d'ajouter quelques rencontres à celles déjà prévues en septembre et octobre. Notre objectif ultime : en arriver à une entente le plus tôt possible.

Appuyez votre équipe de négociation

Participez aux activités qu'organisera votre section locale au cours des prochaines semaines, c'est la meilleure façon d'appuyer votre équipe de négociation.

Abonnez-vous aux bulletins *Info-Négo*

Pour recevoir ce bulletin d'information par courrier électronique, il suffit d'ajouter votre nom à la liste d'envoi. Rendez-vous au www.psac-afpc.com et suivez les instructions. Vous pouvez aussi vous abonner par l'entremise du site Web du SEI (www.ute-sei.org).